

Description du poste

Coordinateur du développement commercial Allemagne

1. Bienvenue à L.I.K.E.

L.I.K.E. Hospitality Consulting a été fondée en 2015 et soutient depuis lors les entreprises hôtelières et non hôtelières dans des domaines tels que l'optimisation du marketing digital, l'excellence du service et les stratégies de développement. Son origine et ses débuts remontent aux études universitaires des deux fondateurs de l'École hôtelière de Lausanne avant que l'entreprise ne s'installe à Berlin, en Allemagne, en 2016.

L'idée de L.I.K.E. Hospitality Consulting est d'être une entreprise qui utilise ses racines hôtelières pour accompagner ses clients dans le monde digital en perpétuelle évolution. L'objectif est d'aider principalement, mais pas exclusivement, à exploiter les opportunités digitales et d'être un partenaire de conseil fiable dans toutes les facettes de l'activité de nos clients. Alors que le monde devient de plus en plus digital, il est plus que jamais crucial d'optimiser votre propre e-commerce et de le gérer de manière professionnelle.

Nous avons beaucoup de projets. Notre mission est de faire de l'industrie de l'hôtellerie et de la restauration un lieu plus connecté électroniquement, donnant ainsi aux entreprises la possibilité d'utiliser tout leur potentiel de services digitales. Nous sommes convaincus que l'avenir nous réserve des défis digitaux permanents dans le secteur de l'hôtellerie et du tourisme et nous ferons donc de notre mieux pour aider l'industrie à s'adapter à ces défis.

2. Tout en un coup d'œil.

Date d'entrée : le plus tôt possible

Durée : illimité

Emploi : Temps partiel (25 heures / semaine)

Emplacement : Berlin, Germany

Salaire : Salaire de base + provision (versement mensuel)

Niveau d'éducation : Diplôme universitaire ou apprentissage lié à l'accueil en cours ou terminé

Langues : Maîtrise de l'allemand et de l'anglais

Expériences : Hôtellerie, tourisme et/ou vente

Compétences : Bonnes compétences en argumentation et communication, ouverture d'esprit, compréhension générale de l'industrie hôtelière, apparence professionnelle.

3. Détails. Tout ce que vous devez savoir.

En tant que Coordinateur développement des affaires en Allemagne, vous serez responsable de la vente des produits et services fournis par L.I.K.E. et hotelwebbee. (www.hotelwebbee.com), une agence digitale à prestation complète développée par L.I.K.E. Vous présenterez ainsi les services et produits de L.I.K.E. et hotelwebbee's en Allemagne et à l'étranger et serez en outre responsable de la mise en place des outils commerciaux nécessaires et pertinents. Les ventes doivent se faire à la fois par des canaux et des campagnes digitales et par des canaux plus traditionnels tels que le téléphone ou le marketing par courriel. De plus, vous représenterez L.I.K.E. et hotelwebbee. à divers événements nationaux et internationaux, tels que des foires liées à l'industrie, des réunions syndicales ou des congrès hôteliers. En tant que membre de notre équipe de vente en cours de développement, vous travaillerez principalement de manière indépendante et relèverez du responsable des ventes chez L.I.K.E.

4. Contact. Votre chemin vers nous.

Nous nous réjouissons d'avance de votre prise de contact. Partagez votre histoire avec nous et expliquez-nous pourquoi vous êtes le candidat idéal pour le poste à pourvoir. Que vous soyez un changeur de carrière, un vétéran du tourisme ou un nouveau venu, nous ne faisons pas de différence d'âge, de sexe ou d'origine, mais nous nous intéressons simplement à savoir si vous correspondez ou non à notre équipe et au rôle spécifique. Bien entendu, vos données resteront confidentielles chez nous. Qu'est-ce que vous attendez ?

L.I.K.E. Hospitality Consulting
Strassmannstrasse 38
D-10249 Berlin
Germany

Web. www.like-consulting.com
E-Mail. future@like-consulting.com
Tel. +49 (0) 30 76 73 73 160
Fax. +49 (0) 30 76 73 73 170