

Stellenausschreibung

Business Development Hero

1. Willkommen. Das ist L.I.K.E.

L.I.K.E. Hospitality Consulting wurde 2016 gegründet und hat seitdem Unternehmen bei der Optimierung ihrer digitalen Vermarktung, ihres Dienstleistungsangebotes und ihrer Expansionsstrategien unterstützt. Der Ursprung und die Gründungsphase von L.I.K.E. geht auf das Studium der beiden Gründer an der Ecole hôtelière de Lausanne zurück, bevor die Firma 2016 nach Berlin, Deutschland umgezogen ist.

Die Idee hinter L.I.K.E. ist es eine Firma zu sein, die ihre Hospitality-Wurzeln nutzt, um Kunden durch das sich ständig verändernde digitale Zeitalter zu begleiten, und speziell, aber nicht ausschließlich, bei Herausforderungen im digitalen Raum ein verlässlicher Consulting-Partner zu sein. Während die Welt sich immer mehr online abspielt, ist es heute mehr denn je entscheidend, den digitalen Auftritt optimal zu gestalten und das eigene Onlineimage professionell betreuen und optimieren zu lassen.

Wir haben viel vor. Unsere Mission ist es die Hospitality Branche digital verständlicher zu machen und Unternehmen so die Möglichkeit zu geben, ihr volles digitales Potenzial zu nutzen. Wir sind davon überzeugt, dass es in Zukunft auch weiterhin jede Menge neue Herausforderungen in der Hotellerie- und Tourismusbranche geben wird.

2. Eckdaten. Alles auf einen Blick.

<u>Eintrittsdatum:</u>	Januar / Februar 2020
<u>Dauer:</u>	5-6 Monate
<u>Anstellung:</u>	Pflichtpraktikum, Vollzeit (40 Stunden / Woche)
<u>Standort:</u>	Berlin, Deutschland
<u>Gehalt:</u>	Grundgehalt + Provisionen (monatl. Auszahlung)
<u>Bildungsgrad:</u>	begonnenes Studium
<u>Sprachen:</u>	Deutsch & English (beides fließend in Wort & Schrift)
<u>Erfahrungen:</u>	Hotellerie, Tourismus und/oder (Digitales) Marketing
<u>Fähigkeiten:</u>	Offene Art, grundlegendes Verständnis für die Hotelleriebranche und/oder digitales Marketing & Social Media, gepflegtes Auftreten, Umgang mit Microsoft Office.

3. Details. Alles was Du wissen musst.

Als BD Hero unterstützt Du uns bei dem Verkauf der Dienstleistungen und Produkte von hotelwebee. (www.hotelwebee.com), einer von L.I.K.E. entwickelten Full-Service Digital Agentur und baust unsere Sales-Aktivitäten in Deutschland, Österreich und der Schweiz weiter aus. Du arbeitest eng mit unseren BD Coordinators zusammen und repräsentierst hotelwebee. und L.I.K.E. auf nationalen und internationalen Veranstaltungen, wie z.B. branchennahen Messen, Verbandstagungen oder Hotellerieversammlungen. Außerdem bist Du am aktiven Verkauf durch digitale Kanäle und Kampagnen, sowie klassischen Vertriebswegen wie Telefonie oder E-Mail Marketing beteiligt. Als Teil unseres Sales-Teams arbeitest Du fast ausschließlich in Eigenverantwortung und bist einem Sales-Coordinator unterstellt.

4. Kontakt. Dein Weg zu uns.

Wir freuen uns jederzeit von Dir zu hören. Erzähl uns deine Geschichte und warum Du zu der o.g. Rolle passt. Ganz gleich ob Du Quereinsteiger, Veteran der Tourismusbranche oder Neuling bist, wir unterscheiden nicht nach Alter, Geschlecht oder Herkunft, sondern einzig und allein danach, dass Du in das Team und die Rolle passt. Selbstverständlich werden deine Daten bei uns vertraulich behandelt und nicht an Dritte weitergegeben. Worauf wartest Du noch?

L.I.K.E. Hospitality Consulting
Strassmannstrasse 38
D-10249 Berlin
Deutschland

Web. www.like-consulting.com
E-Mail. future@like-consulting.com
Tel. +49 (0) 30 76 73 73 160
Fax. +49 (0) 30 76 73 73 170